

УДК 338.2
JEL D25

ДИАГНОСТИКА БАНКРОТСТВА КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ ООО «МЕССАГ ГЛАСС»

Габриелян Белла Валерьевна

Ереванский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,

Институт экономики им. М. Котаняна НАН РА, Ереван, Республика Армения

e-mail: bvgabrielyan@mail.ru; SPIN-код: нет; ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-7428-7900>

Сагателян Анна Манвеловна

Ереванский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова, Ереван, Республика Армения

e-mail: annushkasagatelyan@mail.ru; SPIN-код: нет

Манучарян Эрнест Давидович

Ереванский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова, Ереван, Республика Армения

e-mail: manucharyan.ernest@mail.ru; SPIN-код: нет

Аннотация: В настоящее время проблема неплатежеспособности и банкротства организаций, которые не выполняют свои обязательства, является наиболее актуальной. Вопросы реорганизации и ликвидации организаций занимают важное место в экономике, так как рано или поздно любая организация сталкивается с фактом неплатежеспособности. Своевременное выявление признаков назревающей несостоятельности способствует эффективному принятию управленческих решений и предотвращению банкротства организаций. Таким образом, банкротство является важной составной экономической деятельности организации, которую в свою очередь должна быть подробно изучена.

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, финансовая устойчивость, платежеспособность, финансовый риск, прогнозирование.

DIAGNOSTICS OF BANKRUPTCY OF COMMERCIAL ORGANISATION ON THE EXAMPLE OF 'MESSAG GLASSE' LTD.

Gabrielyan Bella Valeryevna

Yerevan branch of G.V. Plekhanov Russian Economic University, Yerevan, Republic of Armenia

Institute of Economics after M. Kotanyan NAS RA, Yerevan, Republic of Armenia

e-mail: bvgabrielyan@mail.ru; SPIN code: none; ORCID: 0000-0002-7428-7900

Saghatelyan Anna Manvelovna

Yerevan Branch of Plekhanov Russian Economic University, Yerevan, Republic of Armenia

e-mail: annushkasagatelyan@mail.ru; SPIN code: none; ORCID - none

Manucharyan Ernest Davidovich

G.V. Plekhanov Yerevan Branch, Yerevan, Republic of Armenia

e-mail: manucharyan.ernest@mail.ru; SPIN code: none; ORCID - none

Abstract: Currently, the problem of insolvency and bankruptcy of organizations that fail to fulfill their obligations is the most urgent. The issues of reorganization and liquidation of organizations occupy an important place in the economy, since sooner or later any organization faces the fact of insolvency. Timely detection of signs of impending insolvency contributes to effective management decision-making and prevention of bankruptcy of organizations. Thus, bankruptcy is an important component of an organization's economic activity, which in turn must be studied in detail.

Keywords: bankruptcy, insolvency, financial stability, solvency, financial risk, forecasting.

Одним из важнейших направлений анализа финансового состояния организации является оценка риска наступления его банкротства. В современных условиях хозяйствования любой организации необходимо регулярно оценивать собственную платежеспособность и определять степень угрозы банкротства или риска потери имеющейся финансовой устойчивости. Ведь своевременно замеченный дисбаланс и отклонения от нормы и основных показателей экономической деятельности помогут организации избежать неустойчивого финансового состояния и возможного банкротства [1-2].

В мировой практике выработан ряд методов прогнозирования банкротства, которые основаны на использовании формализованных и неформализованных критериев. Эти методы представляют собой расчеты комплексного показателя финансовой устойчивости. По сути, это специальные аналитические коэффициенты для прогнозирования банкротства в виде набора формул, которые разработали ведущие европейские и отечественные экономисты. Среди самых известных и популярных методов можно выделить [3-5]:

1. Модель пошагового дискриминационного анализа Альтмана.

Она включает в себя пять показателей, несущих в себе информацию об экономическом потенциале организации и результатах ее работы за отчетный период. Четыре из них – дробь, в знаменателе которой величина суммы активов организации. Рассчитывается индекс кредитоспособности по следующей формуле [5, с. 66]:

$$Z = 0,717 X_1 + 0,847 X_2 + 3,107 X_3 + 0,42 X_4 + 0,998 X_5$$

где: X_1 – коэффициент обеспеченности чистыми текущими активами,

$$K_{\text{чта}} = \frac{\text{Чистые текущие активы}}{\text{текущие активы}}$$

ЧТА = текущие активы – текущие обязательства

X_2 – рентабельность активов,

$$P_A = \frac{\text{Прибыль за год}}{\text{Средняя величина активов}}$$

X_3 – рентабельность операционной деятельности,

$$P_{\text{оп}} = \frac{\text{Операционная прибыль}}{\text{Средняя величина активов}}$$

X_4 – коэффициент структуры капитала,

$$K_{\text{стк}} = \frac{\text{СК}}{\text{ЗК}}$$

X_5 – отдача активов,

$$O_{\text{та}} = \frac{\text{Выручка}}{\text{Всего активов}}$$

Если $Z > 2,9$ – то финансовая устойчивость организации не вызывает опасений, низкая вероятность банкротства - зеленая зона;

Если $1,23 < Z < 2,9$ – организация находится в неопределенности, вероятность банкротства не высока, но не исключается - серая зона;

Если $Z < 1,23$ – то организация будет с вероятностью 90% признана банкротом в течение ближайшего года. Зона финансового риска данной группы – красная.

2. Модель Сайфуллина и Кадыкова.

Модель была разработана на основе анализа финансовых показателей организаций и применяет методы статистического анализа для прогнозирования риска банкротства [1, с. 4].

$$Z = 2 K_0 + 0,1 K_1 + 0,08 K_2 + 0,45 K_3 + K_4$$

где: K_0 – коэффициент обеспечения собственными средствами;

$$K_0 = \frac{\text{СК - текущие активы}}{\text{текущие активы}}$$

K_1 - коэффициент текущей ликвидности,

$$K_1 = \frac{\text{Текущие активы}}{\text{Текущие обязательства}}$$

K_2 – коэффициент оборачиваемости активов,

$$K_2 = \frac{\text{Выручка}}{\text{Активы}}$$

K_3 – рентабельность реализации продукции,

$$K_3 = \frac{\text{Операционная прибыль}}{\text{Выручка от реализации}}$$

K_4 – рентабельность собственного капитала,

$$K_4 = \frac{\text{Прибыль за год}}{\text{СК}}$$

Минимальный нормативный уровень равен 1. Если $Z < 1$, то финансовое состояние организации не удовлетворительное.

3. Модель Дюран.

Д. Дюран для оценки финансового состояния коммерческой организации с целью диагностики ее возможного будущего банкротства, предложил использовать скоринговые модели (подсчет очков). В таблице 1 представлена группировка коммерческих организаций на классы по уровню платежеспособности [6, с. 418].

Таблица 1. Группировка коммерческих организаций на классы по уровню платежеспособности.

ПОКАЗАТЕЛИ	ГРАНИЦЫ КЛАССОВ СОГЛАСНО КРИТЕРИЯМ				
	1 КЛАСС	2 КЛАСС	3 КЛАСС	4 КЛАСС	5 КЛАСС
Рентабельность совокупного капитала, %	30 и выше (50баллов)	29,9-20 (49,9-35)	19,9-10 (34,9-20)	9,9-1 (19,9-5)	менее 1 (0 баллов)
Коэффициент текущей ликвидности	2,0 и выше (30 баллов)	1,99-1,7 (29,9-20)	1,69-1,4 (19,9-10)	1,39-1,1 (9,9-1)	1 и ниже (0 баллов)
Коэффициент финансовой независимости	0,7 и выше (20 баллов)	0,69-0,45 (19,9-10)	0,44-0,30 (9,9-5)	0,29-0,20 (5-1)	менее 0,2 (0 баллов)
ГРАНИЦЫ КЛАССОВ	100 БАЛЛОВ И ВЫШЕ	99-65 БАЛЛОВ	64-35 БАЛЛОВ	34-6 БАЛЛОВ	0 БАЛЛОВ

где:

Рентабельность совокупного капитала - $P_{ск}$,

$$P_{ск} = \frac{\text{Прибыль}}{\text{Средняя величина активов}} \times 100\%$$

Коэффициент текущей ликвидности - $K_{тл}$,

$$K_{тл} = \frac{\text{Текущие активы}}{\text{Текущие обязательства}}$$

Коэффициент финансовой независимости - $K_{фн}$,

$$K_{фн} = \frac{СК}{СК \text{ и Обязательства}}$$

Группировка на классы осуществляется в следующем порядке [6, с. 419]:

1 класс – организации с хорошим запасом финансовой устойчивости, позволяющим быть уверенным в возврате заемных средств;

2 класс – организации, демонстрирующие некоторую степень риска по задолженности, но еще не рассматривающиеся как рискованные;

3 класс – проблемные организации;

4 класс – организации с высоким риском банкротства даже после принятия мер по финансовому оздоровлению. Кредиторы рискуют потерять свои средства и проценты;

5 класс – организации высочайшего риска, практически несостоятельные.

Анализ экономического положения организации представляет из себя процесс оценки финансового состояния и хозяйственной деятельности организации. Основной целью такого анализа является выявление как сильных, так и слабых сторон бизнеса, а также прогнозирование возможных тенденций его дальнейшего развития.

Организационно-правовая форма анализируемой коммерческой организации – общество с ограниченной ответственностью. Наименование коммерческой организации – общество с ограниченной ответственностью ООО «МЕСААГ ГЛАСС», было основано 07 октября 2014г. Организация осуществляет стеклообрабатывающую деятельность.

В таблице 2 представлен отчет о финансовых результатах ООО «МЕСААГ ГЛАСС» за 2023г.

Таблица 2. Отчет о финансовых результатах
ООО «МЕСААГ ГЛАСС» за 2023г. (тыс. драм)

НАИМЕНОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЯ	2022г.	2023г.	ИЗМЕНЕНИЯ	
			В абс.	В отн, %
Выручка от продаж	1 349 926	993 114	-356 812	73,6
Себестоимость продаж	(1 201 347)	(867 777)	-333 570	72,2
Валовая прибыль (убыток)	148 579	125 337	-23 242	84,4
Прочие доходы	0	8 117	8 117	0
Расходы на сбыт (по реализации)	(58)	0	-58	0
Административные расходы	(71 845)	(89 585)	17 740	124,7
Прочие расходы	(14 260)	(2 279)	-11 981	15,9
Операционная прибыль (убыток)	62 416	41 590	-20 836	66,6

Финансовые расходы	-	-	-	-
Прочая неоперационная прибыль	-	-	-	-
Прибыль до налогообложения	62 416	41 590	-20 836	66,6
Расход (возмещение) по налогу на прибыль	(15 635)	(7 409)	-8 226	47,4
Прибыль за год от продолжающейся деятельности	46 781	34 181	-12 600	73,1
Прочий совокупный доход	0	0	0	0
ИТОГО СОВОКУПНЫЙ ДОХОД ЗА ГОД	46 781	34 181	-12 600	73,1

В приложении 1 представлен отчет о финансовом состоянии ООО «МЕСААГ ГЛАСС» за 2023г., который понадобится для расчетов.

На основе данных финансовых отчетностей проведем диагностику банкротства ООО «МЕССАГ ГЛАСС» за 2022г. и 2023г. Для анализа воспользуемся моделью пошагового дискриминационного анализа Альтмана, моделью Дюран и модель Сайфуллина и Кадыкова.

Выбор моделей банкротства для диагностики был основан на их признанной эффективности, применимости в современных экономических условиях Армении и доступности данных для проведения исследования. Эти модели показали высокую точность и надежность при прогнозировании банкротства в различных отраслях и регионах.

Расчет показателей пятифакторной модели Альтмана (организации, чьи акции не торгуются на биржевом рынке) за 2022 год:

$$\begin{aligned}
 X_1 = K_{\text{чта}} &= \frac{-22\,576}{746\,792} = -0,03 & X_3 = P_{\text{оп}} &= \frac{62\,416}{886\,925} = 0,07 \\
 \text{ЧТА} &= 746\,792 - 769\,368 = -22\,576 & X_4 &= \frac{96\,831}{790\,094} = 0,12 \\
 X_2 = P_A &= \frac{46\,781}{886\,925} = 0,05 & X_5 &= \frac{1\,349\,926}{886\,925} = 1,52 \\
 Z_{2022} &= 0,717 \times (-0,03) + 0,847 \times 0,05 + 3,107 \times 0,07 + 0,42 \times 0,12 + 0,998 \times 1,52 = -0,02 + 0,04 + 1,3 + 0,05 + 1,52 = 2,89
 \end{aligned}$$

В 2022 году $Z = 2,89$, то есть финансовая устойчивость организации колеблется от зеленой зоны к серой, есть небольшая неопределенность финансовой устойчивости.

Расчет показателей пятифакторной модели Альтмана (организации, чьи акции не торгуются на биржевом рынке) за 2023год:

$$\begin{aligned}
 X_1 = K_{\text{чта}} &= \frac{-79\,089}{851\,665} = -0,09 & X_3 = P_{\text{оп}} &= \frac{41\,590}{1\,014\,063} = 0,04 \\
 \text{ЧТА} &= 851\,665 - 930\,754 = -79\,089 & X_4 &= \frac{74\,231}{939\,832} = 0,08 \\
 X_2 = P_A &= \frac{34\,181}{1\,014\,063} = 0,03 & X_5 &= \frac{993\,114}{1\,014\,063} = 0,98 \\
 Z_{2023} &= 0,717 \times (-0,09) + 0,847 \times 0,03 + 3,107 \times 0,04 + 0,42 \times 0,08 + 0,998 \times 0,98 = -0,07 + 0,03 + 0,1 + 0,03 + 0,98 = 1,07
 \end{aligned}$$

В 2023 году $Z = 1,07$, то есть финансовая устойчивость организации значительно снизилась, она перешла сразу в красную зону риска с высокой вероятностью банкротства.

На основе данных проведем расчет показателей ООО «МЕССАГ ГЛАСС» по модели Дюрана за 2022год:

$$P_{\text{ск}} = \frac{46\,781}{886\,925} \times 100\% = 0,05 = 5$$

$$K_{\text{гл}} = \frac{746\,792}{769\,368} = 0,97$$

$$K_{\text{фн}} = \frac{96\,831}{886\,925} = 0,11$$

В таблице 3 представлена группировка на классы по уровню платежеспособности ООО «МЕССАГ ГЛАСС» за 2022г.

Таблица 3. Группировка на классы по уровню платежеспособности ООО «МЕССАГ ГЛАСС» за 2022г.

ПОКАЗАТЕЛИ	ГРАНИЦЫ КЛАССОВ СОГЛАСНО КРИТЕРИЯМ				
	1 КЛАСС	2 КЛАСС	3 КЛАСС	4 КЛАСС	5 КЛАСС
Рентабельность совокупного капитала, %	–	–	–	5 (10 баллов)	–
Коэффициент текущей ликвидности	–	–	–	–	0,97 (0 баллов)
Коэффициент финансовой независимости	–	–	–	–	0,11 (0 баллов)
ГРАНИЦЫ КЛАССОВ	–	–	–	10 БАЛЛОВ	0 БАЛЛОВ

Итого баллов: 10. Следовательно, организация относится к 4 классу, то есть организации с высоким риском банкротства по данным 2022 года.

На основе данных проведем расчет показателей ООО «МЕССАГ ГЛАСС» по модели Дюрана за 2023 год:

$$P_{\text{ск}} = \frac{34\,181}{1\,014\,063} \times 100\% = 0,03 = 3$$

$$K_{\text{гл}} = \frac{851\,665}{930\,754} = 0,92$$

$$K_{\text{фн}} = \frac{74\,231}{1\,014\,063} = 0,07$$

В таблице 4 представлена группировка по уровням платежеспособности ООО «МЕССАГ ГЛАСС» за 2023 год, используя несколько финансовых коэффициентов для классификации предприятия на разные классы.

Таблица 4. Группировка на классы по уровню платежеспособности ООО «МЕССАГ ГЛАСС» за 2023г.

ПОКАЗАТЕЛИ	ГРАНИЦЫ КЛАССОВ СОГЛАСНО КРИТЕРИЯМ				
	1 КЛАСС	2 КЛАСС	3 КЛАСС	4 КЛАСС	5 КЛАСС
Рентабельность совокупного капитала, %	–	–	–	3 (8 баллов)	–
Коэффициент текущей ликвидности	–	–	–	–	0,92 (0 баллов)

Коэффициент финансовой независимости	—	—	—	—	0,07 (0 баллов)
ГРАНИЦЫ КЛАССОВ	—	—	—	8 БАЛЛОВ	0 БАЛЛОВ

Итого баллов: 8. Следовательно, организация все также относится к 4 классу, то есть риск банкротства высокий. Однако, количество баллов в 2023г. снизилось, что говорит об еще большем ухудшении финансового состояния ООО «МЕССАГ ГЛАСС».

На основе данных финансовой отчетности проведем расчет показателей ООО «МЕССАГ ГЛАСС» по модели Сайфуллина и Кадыкова за 2022год:

$$\begin{aligned}
 K_0 &= \frac{96\,831 - 746\,792}{746\,792} = -0,87 & K_3 &= \frac{62\,416}{1\,349\,926} = 0,05 \\
 K_1 &= \frac{746\,792}{769\,368} = 0,97 & K_4 &= \frac{46\,781}{96\,831} = 0,48 \\
 K_2 &= \frac{1\,349\,926}{886\,925} = 1,5 \\
 Z_{2022} &= 2 \times (-0,87) + 0,1 \times 0,97 + 0,08 \times 1,5 + 0,45 \times 0,05 + 0,48 = -1,74 + \\
 &\quad 0,097 + 0,12 + 0,02 + 0,48 = -1,02
 \end{aligned}$$

Z в 2022 году равен – 1,02, следовательно, получается, что финансовое состояние организации неудовлетворительное.

На основе данных финансовой отчетности проведем расчет показателей ООО «МЕССАГ ГЛАСС» по модели Сайфуллина и Кадыкова за 2023год:

$$\begin{aligned}
 K_0 &= \frac{74\,231 - 851\,665}{851\,665} = -0,91 \\
 K_1 &= \frac{851\,665}{930\,754} = 0,92 \\
 K_2 &= \frac{930\,754}{993\,114} = 0,98 \\
 K_3 &= \frac{1\,014\,063}{41\,590} = 0,04 \\
 K_4 &= \frac{993\,114}{34\,181} = 0,46
 \end{aligned}$$

$$Z = 2 \times (-0,91) + 0,1 \times 0,92 + 0,08 \times 0,98 + 0,45 \times 0,04 + 0,46 = - 1,82 + 0,092 + 0,08 + 0,02 + 0,46 = - 1,17$$

Показатель Z в 2023 году стал равен – 1,17, то есть финансовое состояние ООО «МЕССАГ ГЛАСС» стало еще более неудовлетворительным.

Из проведенного анализа следует, что в 2022 и в 2023 годах ООО «МЕССАГ ГЛАСС» сталкивается с растущими трудностями, связанными с обслуживанием долгов и выполнением обязательств перед кредиторами. У организации нет достаточно собственных оборотных средств, чтобы обеспечить свою текущую деятельность. При таком финансовом состоянии вероятность банкротства крайне высока, если в ближайшее время не будут предприняты решительные меры.

Для улучшения финансового состояния ООО «МЕССАГ ГЛАСС» можно предложить ряд мер, направленных на оптимизацию различных аспектов деятельности. Рассмотрим несколько ключевых направлений и предложений.

Одним из предложений может быть снижение долговой нагрузки, то есть снижение коэффициента финансовой зависимости и коэффициента финансового рычага через погашение части долгов или рефинансирование долговых обязательств на более выгодных условиях. Рефинансирование долговых обязательств представляет собой процесс замены старых долговых обязательств новыми с целью улучшения условий для заемщика. Это может включать получение нового кредита, который используется для погашения существующих долгов, либо замену долговых инструментов (например, облигаций) с более выгодными условиями. Это позволит снизить финансовые риски организации. Так же можно увеличить долю собственного капитала ООО «МЕССАГ ГЛАСС» для повышения финансовой независимости. Это можно сделать за счет привлечения дополнительных инвестиций, реинвестирования прибыли или улучшения управления активами.

Для улучшения финансовой устойчивости ООО «МЕССАГ ГЛАСС» может оптимизировать свои запасы и дебиторскую задолженность. Оптимизация запасов направлена на управление товарными запасами с целью минимизации их объемов, при этом обеспечивая бесперебойность производства и продаж. Это помогает организации избежать избыточных затрат на хранение и управление запасами. Оптимизация дебиторской задолженности означает управление долгами, которые должны клиентам, с целью сокращения срока их возврата и минимизации рисков неплатежей. Снижение уровня неликвидных запасов и более строгий контроль за дебиторской задолженностью поможет ООО «МЕССАГ ГЛАСС» улучшить ликвидность.

Снижение издержек также служит улучшением финансового состояния организации. Оптимизация затрат путем внедрения более эффективных технологий, пересмотра договорных условий с поставщиками помогает организации. Также ООО «МЕССАГ ГЛАСС» необходимо повысить производительность труда: внедрение мотивации для сотрудников, обучение, улучшение условий труда для повышения эффективности работы персонала.

Чтобы следить за состоянием организации необходим периодический анализ финансовых результатов. Регулярный анализ основных финансовых показателей, таких как - рентабельности, ликвидности, оборачиваемости активов, поможет быстро реагировать на изменения в финансовом состоянии и принимать меры по корректировке стратегии.

Эти направления помогут повысить финансовую устойчивость ООО «МЕССАГ ГЛАСС», снизить риски банкротства и обеспечить рост.

Литература

1. Азитов, Р. Ш. Исследование моделей прогнозирования банкротства предприятий // Молодой ученый. – 2015г. – 108 с.
2. Байкина С.Г. Учет и анализ банкротств. 2-е изд.: учебное пособие / Байкина С.Г.. – Москва, Ай Пи Эр Медиа, 2012г. – 112 с.
3. Ендовицкий Д. А., Диагностический анализ финансовой несостоятельности организаций // учебное пособие // Ендовицкий Д.А., Щербаков М.В. –М.: Экономистъ, 2011г. – 287 с.
4. Захаров, И.В. Бухгалтерский учет и анализ: учебник для вузов/ И.В. Захаров, О.Н. Тарасова; под редакцией И.М. Дмитриевой. – 3-е изд., перераб. и доп.– Москва: Издательство Юрайт, 2024г. – 415 с.
5. Крылов С.И. Финансовый анализ: учебное пособие / Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016г. – 160 с.
6. Пеплозян Б.А. Анализ предпринимательской деятельности коммерческих организаций: Учебник / Б.А. Пеплозян, Э.Б. Пеплозян. А.Р. Григорян. – Ер.: ЕФ РЭУ Г.В. Плеханова, 2022г. – 446с.

References

1. Azitov, R. Sh. Research of models of forecasting bankruptcy of enterprises / R. Sh. Azitov. // Young Scientist. - 2015г. – 108 p.
2. Baikina S.G. Accounting and analysis of bankruptcy. 2nd ed.: study guide / Baikina S.G.. - Moscow, I.P.R. Media, 2012г. - 112 p..
3. Yendovitsky D.A., Diagnostic analysis of financial insolvency of organisations // textbook // Yendovitsky D.A., Shcherbakov M.V. -M.: Economist, 2011. - 287 с..
4. Zakharov, I.V. Accounting and analysis: textbook for universities / I.V. Zakharov, O.N. Tarasova; edited by I.M. Dmitrieva. - 3rd ed., revision. and add.- Moscow: Yurait Publishing House, 2024g. – 415 p..
5. Krylov S.I. Financial analysis: textbook / Yekaterinburg: Izd-voor Ural. un-ta, 2016g. - 160 p.
6. Peplozyan B.A., Analysis of entrepreneurial activity of commercial organisations: Textbook / B.A. Peplozyan, E.B. Peplozyan. A.R. Grigoryan. - Yer.: EF REU G.V. Plekhanov, 2022. – 446 p.

Поступила в редакцию 12 мая 2025 г.

Приложение 1

Отчет о финансовом состоянии ООО «МЕССАГ ГЛАСС» за 2023г. (тыс драм)

АКТИВ	31.12.2021г	31.12.2022г	31.12.2023г
I. Нетекущие активы			
Основные средства	35 374	139 264	161 529
Нематериальные активы	689	869	869
Итого нетекущие активы	36,063	140 133	162 398
II. Текущие активы			
Запасы	28 999	221 278	310 229
Дебиторская задолженность по продажам	135 229	242 236	125 052
Выданная предоплата	4 141	9 617	96 660
Дебиторская задолженность по налогам и обязательным выплатам	2 856	8 832	14 095
Денежные средства и их эквиваленты	86 207	264 829	305 629
Итого текущие активы	257 432	746 792	851 665
Итого активы	293 495	886 925	1 014 063
ПАССИВ			
III. Собственный капитал			
Уставный капитал	50	50	50
Нераспределенная прибыль	75 368	96 781	74 181
Итого капитал и резервы	75 418	96 831	74 231
IV. Нетекущие обязательства			
Нетекущие кредиты и займы	19 085	20 726	9 078
Итого нетекущие обязательства	19 085	20 726	9 078
V. Текущие обязательства			
Текущие кредиты и займы	8 321	6 543	4 657
Кредиторская задолженность по покупкам	37 154	73 177	95 659
Полученная предоплата	97 057	566 248	701 083
Кредиторская задолженность бюджету	30 197	45 594	28 074
Кредиторская задолженность по обязательному социальному обеспечению	781	928	2 848
Кредиторская задолженность заработной плате	824	1 510	1 652
Кредиторская задолженность учредителям	24 658	75 368	96 781
Итого текущие обязательства	198 992	769 368	930 754
Всего обязательства	218 077	790 094	939 832
Итого пассивы	293 495	886 925	1 014 063